



Wir sind ein international tätiges, innovatives, mittelständisches Unternehmen und haben uns auf die Entwicklung und Herstellung von Mineralölprodukten spezialisiert. Unsere Produkte werden in der chemischen, pharmazeutischen und kosmetischen Industrie eingesetzt.

Für den Bereich Vertrieb suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen sowohl fachlich als auch menschlich überzeugenden

International Sales Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- » Verantwortung für die Vermarktung unseres Produktportfolios in den von Ihnen zu betreuenden Märkten
- » Unterstützung der weltweiten Tochtergesellschaften sowie ausgewählter Handelspartner in der Marktbearbeitung sowie der Gewinnung und Entwicklung relevanter Schlüsselkunden
- » Realisierung der Umsatz- und Vertriebsziele und Führen von Vertragsverhandlungen
- » Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Durchführung entsprechender Analysen

Ihr Profil:

- » Abgeschlossenes Studium mit kaufmännischem, naturwissenschaftlichem oder technischem Hintergrund oder eine vergleichbare Ausbildung
- » Mehrjährige Berufserfahrung, idealerweise im internationalen Vertrieb eines produzierenden Unternehmens der chemischen oder spezialchemischen Industrie
- » Ausgeprägte Kommunikationsstärke sowie Verkaufs- und Verhandlungssicherheit
- » Hohe Kundenorientierung und interkulturelle Kompetenz
- » Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachenkenntnisse von Vorteil
- » Selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- » Internationale Reisebereitschaft

Wenn Sie diese abwechslungsreiche und interessante Aufgabe reizt, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an bewerbung@hur.com.

Hansen & Rosenthal KG

www.hur.com